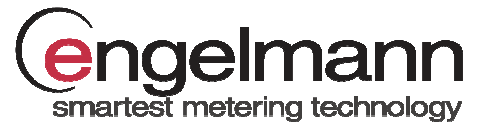


Sie sind bei uns nicht eine/r unter Vielen.



Wir sind ein renommierter, mittelständischer Hersteller von hochwertigen elektronischen Wärmemengen- und Wasserzählern – in spezifischen Segmenten marktführend.

Zu unseren wichtigsten Kunden gehören kommunale und private Abrechnungsdienstleistungsunternehmen, Energieversorgungsunternehmen, sowie Groß- und Fachhändler. Unsere innovativen Produkte leisten einen wichtigen Beitrag zum schonenden Umgang mit Ressourcen. Wir erzielen einen renditestarken Umsatz von ca. 35 Mio. EUR mit rund 170 Mitarbeitern.

Achtsamkeit in Bezug auf unsere Umwelt ist für uns so selbstverständlich wie der sorgsame Umgang mit Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern. Wir haben Respekt vor dem Gegenüber und fördern die Entwicklung des Individuums. Wir wissen, dass wir unsere starke Marktposition nur deshalb halten und ausbauen können, weil sich Menschen mit unseren Zielen identifizieren. Insbesondere investieren wir viel in die Entwicklung neuer Produkte und in die Weiterentwicklung bewährter Produkte.

Für unser anstehendes dynamisches Wachstum suchen wir 2 Personen als

Area Sales Manager (m/w/d) im Außendienst

für das Vertriebsgebiet **West/Nordwest** bzw.
für das Vertriebsgebiet **Ost/Nordost**

In dieser verantwortungsvollen Position sind Ihre Aufgaben:

- Kundenakquise im Flächenvertriebsgebiet
- Beratung und Betreuung der Bestandskunden im zugewiesenen Vertriebsgebiet
- Koordination von Kundenanforderungen innerhalb der Organisation
- Aktive technische Unterstützung für Kunden des Vertriebsgebiets
- Erarbeitung von Spezifikationen für Ausschreibungen
- Spezifizierung von Angeboten zur Vorbereitung für den Innendienst
- Nachverfolgung von Verkaufschancen und Angeboten
- Organisation von Kundenschulungen

Sie passen zu uns wenn Sie:

- Abgeschlossenes Studium der Wirtschafts- bzw. Ingenieurwissenschaften oder vergleichbare Ausbildung haben
- Vertriebserfahrung im Außendienst sammeln konnten
- Hohe technische Affinität haben
- Über sehr gute Kommunikation- und Verhandlungskompetenz verfügen
- Ihre Denkweise von Kunden- und Serviceorientierung geprägt ist
- Reisebereit sind

Was wir Ihnen bieten können:

- Ein vielseitiges und interessantes Aufgabengebiet in einem wachsenden Unternehmen
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Freiraum zur Umsetzung eigener Ideen

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Wir freuen uns auf Ihre überzeugende Bewerbung (per E-Mail an humanresources@engelmann.de) unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins.

